

¡ PROMOCIONES !

¡ En la celebración de sus 20 años, PRÁCTICA brinda a sus clientes en 2019, grandes beneficios, promociones y descuentos que usted no se puede perder !
(Ver al dorso)

SEMINARIO TALLER

Gestión de Compras y Manejo de Proveedores 2019

Técnicas y estrategias probadas para hacer de las Compras y del Manejo Óptimo de Proveedores, una herramienta central para el mejoramiento de los resultados de las organizaciones



Directivos, ejecutivos
y asesores de:

Compras, Logística, Finanzas,
Almacén, Inventarios, Producción,
Calidad, Planeación, Contraloría
y demás interesados

**TIRSO RAFAEL
FORIGUA HINCAPIÉ**

Ingeniero Industrial, Master of Business Administration, Especialista en Gerencia Logística, y candidato a Doctor of Business Administration DBA. Reconocido como uno de los mejores tratadistas de Compras, Aprovisionamiento e Inventarios en América Latina. Con más de 27 años de experiencia laboral y 20 años como docente a nivel de postgrados. Ejecutivo por varios años de empresas multinacionales. Formador de más de 35.000 ejecutivos en más de 10 países. Creador y Director de ACCAI: Asociación Colombiana de Profesionales de Compras, Aprovisionamiento e Inventarios. Gerente de TVM Logística Aplicada, firma de consultoría en Logística Integral. Conferencista en congresos internacionales y profesor invitado de programas de Maestría y postgrados en universidades de España, México, Honduras, Guatemala, El Salvador, Panamá, Venezuela, Ecuador, Perú, Chile y Colombia. Formador de ejecutivos para empresas como la ACP (Autoridad del Canal de Panamá), Pemex, Drummond, Ecopetrol, Colmotores, Yanbal, Fedco, Siemens, Kimberly Colombiana, Protabaco, Olímpica, Carvajal, Comcel, entre otras. Consultor de empresas como Servientrega, BAT, La Riviera, Cementos Tequendama, Frontier Liner, Algarra, DICO Telecomunicaciones, entre otras.

Las Compras
constituyen el
mayor egreso en las
organizaciones.

Es allí entonces donde se
pueden alcanzar los mayores
niveles de rentabilidad,
competitividad y mejora.

Pero, ¿ cómo lograrlo ?

Encuentre las respuestas
en esta imperdible
jornada académica

MEDELLÍN, Enero 24

BARRANQUILLA, Enero 25

CALI, Enero 28

BOGOTÁ, Febrero 5

PEREIRA, Febrero 14

BUCARAMANGA, Febrero 21

CARTAGENA, Marzo 7 de 2019

Un ejercicio de primer nivel para la planeación y el control de las Compras 2019

CONTENIDO

PARTE 1. PROCESO DE COMPRAS Y APROVISIONAMIENTO

VISIÓN ESTRATÉGICA DE LA GESTIÓN DE COMPRAS Y APROVISIONAMIENTO: El concepto estratégico de las Compras. Impacto económico de la Gestión de Compras. Procesos, subprocesos y actividades del área de Compras. Problemática actual en Compras: un diagnóstico sobre cómo estamos haciendo las cosas. Discusión y pautas para el mejoramiento de la Gestión de Compras.

MEJORAMIENTO DEL PROCESO DE COMPRAS Y APROVISIONAMIENTO: Métodos de Compra por medios tradicionales. Métodos de Compra por medios electrónicos (Eprocurement). El outsourcing como fuente de aprovisionamiento. Formas de hacer outsourcing. Criterios y fundamentos para la negociación con proveedores.

ASPECTOS CENTRALES Y RECOMENDACIONES PRÁCTICAS PARA LA PLANEACIÓN Y EL CONTROL DE LAS COMPRAS 2019.

INDICADORES DE GESTIÓN EN COMPRAS: Qué medir y cómo hacerlo. Variables objetivas de un proceso de medición. Plantilla de Indicadores.

PARTE 2. PROCESO DE MANEJO INTEGRAL DE PROVEEDORES

ANÁLISIS GENERAL DE LOS PROCESOS CON PROVEEDORES: Búsqueda e identificación, Calificación, Selección, Contratación, Desarrollo, Evaluación y Certificación de Proveedores.

MEJORES PRÁCTICAS DE CADA PROCESO: El manejo efectivo de proveedores como origen del verdadero impacto en las Compras. Búsqueda de fuentes de aprovisionamiento. Métodos para la calificación y selección de proveedores. Criterios de evaluación. El desarrollo de proveedores paso a paso. Certificación directa e indirecta. Diseño, implementación y mejoramiento del proceso de certificación.

ANÁLISIS DE CASOS DE LOS PARTICIPANTES.

Toda inscripción deberá ser pagada en forma anticipada a nombre de **PRÁCTICA LTDA**, Nit. 805.011.877-1 y transferida o consignada a las siguientes cuentas corrientes de Bancolombia, dependiendo de la ciudad a la cual usted vaya a asistir. Si es consignación, asegúrese de hacerla mediante el "Formato de Recaudos Bancolombia".

Ciudad	Cuenta Corriente	Convenio
Bogotá	191-8314459-4	42709
Medellín - Bucaramanga	005-8315559-4	42688
Cali - Pereira	806-0184288-1	42915
Barranquilla - Cartagena	775-8314993-3	42710

Para formalizar la inscripción se deberá enviar por email carta de formalización, adjuntando el soporte de pago.

Entregar original del soporte en el evento

Información General

Lugares y Fechas:

Medellín: Enero 24
Hotel Portón Medellín
Salón Gran Oviedo
Cra. 43A No. 9 Sur-51

Barranquilla: Enero 25
Hotel Park Inn
Salón Cyan
Calle 85 No. 47 - 11

Cali: Enero 28
Hotel NH Royal
Salón Piedechinche
Carrera 100B No. 11A-99

Bogotá: Febrero 5
Hotel Dann Carlton
Salón Pacific
Avenida 15 No. 103-60

Pereira: Febrero 14
Hotel Abadía Plaza
Salón Acuarela
Carrera 8 No. 21-67

Bucaramanga: Febrero 21
Hotel Chicamocha
Salón Comuneros
Calle 34 No. 31-24

Cartagena: Marzo 7 de 2019
Hotel Capilla del Mar
Salón Neptuno
Bocagrande Carrera 1 No. 8-12

HORARIO: De 8:30 a.m. a 6:00 p.m. (En la ciudad de Medellín el horario será de 8:00 a 5:30 pm).

VALOR DE LA INVERSIÓN: \$697.000 (Seiscientos noventa y siete mil pesos) más iva. Incluye refrigerios, almuerzo, memorias y certificado de asistencia.

Esta es nuestra programación para los meses de Enero y Febrero de 2019

Consúltenos por las fechas y seminarios en su ciudad

Seminario Taller

LEY DE FINANCIAMIENTO y REFORMA TRIBUTARIA

Seminario Taller

Información Tributaria en Medios Electrónicos para la DIAN

Seminario Taller

Actualización en Retención en la Fuente sobre Rentas de Trabajo 2019 (Asalariados e Independientes)

Seminario Taller

Actualización Laboral 2019

Seminario Taller

Actualización en PILA, UGPP y Seguridad Social 2019

Seminario Taller

Profundización en la Aplicación Práctica de las NIIF 9, 15 y 16

Seminario Taller

Actualización en Facturación Electrónica y demás formas de Facturación 2019

Seminario Taller

Flujo de Caja y Proyecciones Financieras 2019

Seminario Taller

Gestión de Compras y Proveedores 2019

Seminario Taller

Recaudo Efectivo de la Cartera Conservando al Cliente

Seminario Taller

Gestión y Evaluación del Desempeño Laboral 2019

¡ Promociones !

Sume estas 2 promociones y obtenga hasta un **25% de Descuento**

Promoción 1*
DESCUENTOS POR GRUPO
En esta programación

De 3 a 5 cupos	10%	De 6 a 9 cupos	15%	10 o más cupos	20%
----------------	------------	----------------	------------	----------------	------------

MUY IMPORTANTE: Para ganar estos descuentos por grupo, **no todos los cupos** que adquiera su empresa deben asistir al mismo seminario, sino que pueden ser distribuidos libremente entre estos 11 seminarios, que se realizarán en varias ciudades, para un gran total de 71 seminarios.

Son 71 seminarios
en los que puede aplicar esta promoción
¡ No se la pierda !

más Promoción 2*
DESCUENTO ADICIONAL DEL 5%

Para toda persona que haya asistido a algún seminario de **PRÁCTICA** en el año 2018. No endosable.

Estas promociones aplican siempre y cuando las personas que integren el grupo provengan de una misma empresa (un solo nit) y efectúen el pago completo de todas las inscripciones adquiridas, antes de la realización del primer seminario al que vayan a asistir.

* Aplican condiciones

INFORMES E INSCRIPCIONES

Bogotá: Tels.: (1) 7449542 - 6348951 / bogota@practica.com.co
Medellín: Tels.: (4) 6045533 - 3121008 / medellin@practica.com.co
Cali: Tels.: (2) 4850698 - 3393704 / cali@practica.com.co
Barranquilla: Tels.: (5) 3855510 - 3604443 / caribe@practica.com.co
Bucaramanga: Tel.: (7) 6972976 / oriente@practica.com.co
Pereira: Tel.: (6) 3401441 / ejecafetero@practica.com.co
Cartagena: Tel.: (5) 6932480 / caribe@practica.com.co



Escanea este código y contactanos via WhatsApp



Celulares:
311-6344880, 311-6342410
y 311-6342419

www.practica.com.co

AUSPICIA

envia
pasión por lo que hacemos